



CentraNet
BIZNESOWE MEDIA O DZIAŁALNOŚCI CENTRÓW I SIECI HANDLOWYCH
www.centranet.pl

CentraNet jest firmą współpracującą z największymi, międzynarodowymi korporacjami w branży RETAIL. Dzięki współpracy z nami zdobędziesz doświadczenie w relacjach z menedżerami wysokiego szczebla i osobami zarządzającymi najbardziej rozpoznawalnymi spółkami w kraju i na świecie.

Poszukujemy dwóch kandydatów zajmujących się sprzedażą, silnie zaangażowanych w ten proces i pragnących podnosić swoje kwalifikacje zawodowe na stanowisku:

Account Executive
Doradca Klienta Biznesowego

Wynagrodzenie: od **4500 zł** do **SKY IS THE LIMIT!**

Miejsce pracy: Poznań
Branża: media, wydawnictwa

Opis stanowiska:

- aktywne pozyskiwanie oraz nawiązywanie nowych kontaktów handlowych
- bezpośrednie prezentowanie dedykowanych ofert produktowych
- prowadzenie negocjacji i skuteczna sprzedaż produktów i usług firmy
- budowanie strategii sprzedaży w oparciu o analizowanie danych rynkowych
- raportowanie realizowanych działań

Oczekiwania:

- doświadczenie w kontaktach telefonicznych z klientem (umawianie spotkań, obsługa posprzedażowa)
- doświadczenie w odbywaniu spotkań handlowych
- doświadczenie w sprzedaży powierzchni reklamowych będzie dodatkowym atutem
- wykształcenie min. średnie
- samodzielność i bardzo dobra organizacja pracy własnej
- bardzo dobra prezencja i wysoka kultura osobista
- zorientowanie na osiąganie celów
- bardzo dobre zdolności komunikacyjne i negocjacyjne
- dobra znajomość obsługi komputera i środowiska internetowego
- czynne prawo jazdy kategorii B
- pełna dyspozycyjność

Oferujemy:

- podstawa + prowizja sprzedażowa [warunek współpracy: własna działalność gospodarcza]
- dodatkowa premia kwartalna uzależniona od realizacji planów sprzedażowych
- samochód służbowy (plus pokrycie kosztów podróży)
- niezbędne narzędzia pracy: smartphone, laptop Ideapad, system CRM, komplet ofert
- dodatkowe ubezpieczenie + pakiet medyczny
- praca w siedzibie firmy w Poznaniu + podróże służbowe po całej Polsce
- wsparcie i miła atmosfera pracy w młodym zespole
- dobra lokalizacja biura (dogodny dojazd)
- szkolenia produktowe i rynkowe
- dobra kawa lub herbata w codziennej pracy :)

Co powinni Państwo wiedzieć, aplikując?

- Proces rekrutacji trwa do **10 lipca 2014 r.**
- Należy przesłać CV ze zdjęciem na nasz adres e-mail rekrutacja@galeriehandlowe.pl
- Prosimy o dołączenie krótkiego listu motywacyjnego, w którym odpowiedzą Państwo na kluczowe pytanie: ***Dlaczego akurat Pan(i) będzie idealnym kandydatem na oferowane stanowisko?***

Upzejmie prosimy o zamieszczenie w emailu następującej klauzuli:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia : 29.08.97, o ochronie danych osobowych – DZ.UST. Nr 133 poz. 883).